



Die BEKU Kunststoffwerke GmbH wurde 1984 gegründet und bietet eine Vielzahl von Kabelschutz und Kennzeichnungssystemen an, mit denen Leitungsstraßen geschützt, gekennzeichnet sowie geortet werden können.

Wir suchen nach einem talentierten Sales Manager, der uns bei der Kundenakquise unterstützt und die Umsatzziele vorantreibt. Ein erfolgreicher Sales Manager ist für uns ein passionierter und überzeugender Kommunikator, der hinter unserer Unternehmensidee sowie unserem Service und unseren Produkten steht.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen

## **Sales Manager / Key Account Manager**

**(m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Gezielte Betreuung, Durchdringung und Akquisition der jeweiligen Key Accounts zur Erreichung der Umsatzziele in den Top-Kundensegmenten der PE/PP/PVC Kabelschutzbranche
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Steigerung der Marktpräsenz
- Aufbauen und Festigen von Kundenbeziehungen mit nationaler und internationaler Reisebereitschaft
- Dokumentation Ihrer Vertriebstätigkeit und Reporting des Marktgeschehens an die Geschäftsführung mittels CRM-Tool
- Steuerung des Tagesgeschäftes
- Identifizieren von aufkommenden Märkten und Innovationen in Hinblick auf die Wettbewerbsfähigkeit der eigenen Dienstleistungen und Produkte

### **Ihr Qualifikationsprofil:**

- Kaufmännische oder technische Ausbildung mit einschlägiger Berufserfahrung
- Ausgeprägte Berufserfahrung im Vertrieb – Außendienstenerfahrung wünschenswert
- Selbstsicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Hohes Maß an Abschlussstärke und Begeisterungsfähigkeit
- Hervorragende Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten auch in Englisch in Wort und Schrift
- Hohes Maß an Eigendynamik, Disziplin und Durchsetzungsvermögen
- Vertriebsorientierter, zielorientierter und strukturierter Arbeitsstil
- Eigenständiges, selbst organisiertes Arbeiten ist Ihr Tagesgeschäft

Wir bieten Ihnen eine abwechslungsreiche und interessante Tätigkeit mit einer hohen Eigenverantwortlichkeit. Wenn Sie die Mitarbeit in einem familiengeführten Unternehmen anspricht, freuen wir uns über Ihre Bewerbung. Gerne per E-Mail an: [jobs@bq-germany.de](mailto:jobs@bq-germany.de)